

アルティネットの「協業」への取り組み ～トップダウン型ビジネスアライアンス～

なぜ、協業するのか？

新たな事業領域に挑戦したい
顧客の期待に応えたい

それには
自分の力だけでは足りない

新たな領域に挑戦したい

事例1

1999年～

iモード公式サイト 「iFlower Shop」
World Flower Service（花卉通販会社）



ケータイで花束やアレンジメントなどを注文できるショッピングをはじめ、300種類の花が検索できる「花図鑑」、メッセージに困った時の「メッセージ集」、花を贈る際の「マナーブック」など、役立つ情報が満載のフラワーギフトサイトです。

新たな領域に挑戦したい

事例2

2000年～

M-stage visual専用番組「M Shopping」
World Flower Service（花卉通販会社）



NTT DoCoMoの映像配信サービス《M-stage visual》のショッピング専門番組。モバイル端末で映像を見ながらショッピングできます。

新たな領域に挑戦したい

事例3

2003年～

ケータイWEBサイト構築ASP「netRegiPlus」
大手移動体通信事業者のサービスとして提供



netRegiPlusは大手移動体通信事業者のモバイル決済サービスを利用される加盟店様に代わって、「システム構築」「接続試験」「システム運用」を行うASPサービスです。

顧客の期待に応えたい

事例4

2006年～

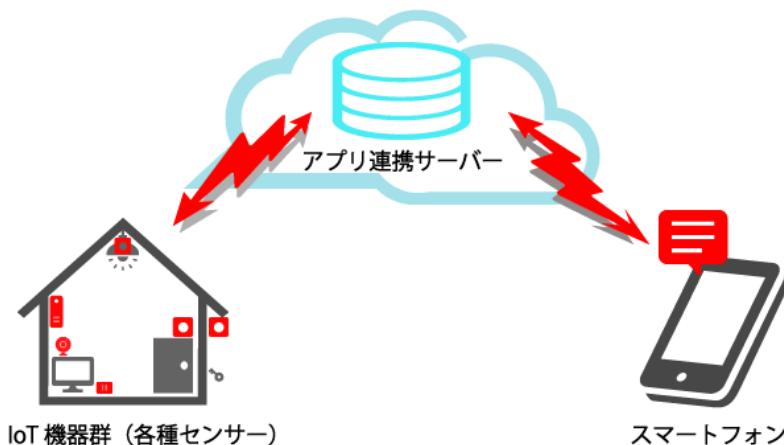
信販会社の3キャリア公式携帯サイト「あそラボ」
マガジンハウス（小説、絵本、占い）



信販会社の3キャリア公式携帯サイト「あそラボ」を新規開設。業界初となる“遊ぶ”をテーマにしたコンテンツの発信により、企業へのファン拡大と若年層を中心とした新規顧客の開拓を目指しました。

新たな領域に挑戦したい

事例5 2015年～ IoT見守りサービス IoT関連ベンチャー（センサーデバイス・近距離無線通信）



IoT機器（温度、湿度などの各種センサー）からリアルタイムで送られて来る情報をサーバサイドでデータベースに蓄積し、一括管理します。「温度が○度以上になる」などの条件を予め設定し、その条件を満たした時にアプリ側にPUSH通知を送ることが可能です。

新たな領域に挑戦したい

事例6
2017年～
ドローン関連研究開発
情報関連研究施設
Nickom（組み込みソフトウェア）



情報関連の研究施設より、ドローンに関する研究開発を受託しました。その際には組み込みソフトウェアをNickom、サーバサイドソフトウェアをUltinetが担当しました。

新たな領域に挑戦したい

事例7

2018年～（未実現）

IoT活用による鳥獣被害対策（罠猟師支援IoTサービス）

Wild Life（ジビエマルシェ～ジビエ専門市場）

Open Wave（無線ネットワークLoRa）

Nickom（組み込みソフトウェア）

AT Works（ハードウェア）

顧客の期待に応えたい

事例8

2018年～（未実現）

Smart Speakerの活用による映像配信サービスの差別化
(長期契約者優遇・視聴促進・視聴者分析)

放送事業者（放送→配信サービス提供）

Open Wave（無線ネットワーク）

Nickom（組み込みソフトウェア）

AT Works（ハードウェア）

新たな領域に挑戦したい

事例9 2020年～ パン屋さんDX「Bakery MiniOn」 ベーカリーイノベーション研究所（製パン技術）



Bakery MiniOnは、材料調合（レシピ）と
製造工程を可視化して、それらの管理と共
有を実現することにより、パン作りの現場
をサポートするサービスです。

新たな領域に挑戦したい

事例10

2022年～

「おおかみこどもの雨と雪」公開10周年イベント

主催：上市町 / 協力：スタジオ地図
北日本放送との共同企業体



上市町が舞台のモデルとなったアニメ映画「おおかみこどもの雨と雪」の公開10周年を記念して、7月23日(土)から9月4日(日)までの期間、記念イベントを開催します。アルティネットは「特設WEBサイトの制作と運営」、「企画展でのVR体験ブースの制作・運営」、「花の家のオンラインツアーのICT環境の準備・現地対応」を担当。

トップダウン型アライアンスの メリットとデメリット

【メリット】

協業が経営方針に根ざしているので、ぶれずに取り組める
協業仲間に対しても、コミットできる

【デメリット】
トップの独りよがりでは、社内の合意がなく、
実際の取り組みが進まない
「思い」やかけ声だけで、協業が形骸化する

協業仲間を見つけ、実行するには

まず、自分達は何ができるのか、何を担うのかを、表明する



そのうえで、
協力できる仲間が見つかりそうな「場」に参加する

人と交わり、語り、自分を伝え、相手を理解する
時機が到来したら、見逃さずアクションを起こす

結論：協業とは

アルティネットの
できること、担えること

○○○○の
できること、担えること

お互いに持ち寄って、新たな事業領域に挑戦し、
顧客の期待に応える！！

【おまけ】

今後、アルティネットが取り組みたい事業領域

Web3(ブロックチェーン)

Metaverse・NFT

IoT

AI

ロボット・ドローン

ID連携

(協業できる仲間を絶賛募集中です！！)